

FORMATIONS EN ALTERNANCE ECOLE / ENTREPRISE

Seconde **BAC PRO Conseil Vente** Toutes Options

MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formation par alternance

Saint-Chamond

PUBLIC CONCERNÉ ET PRÉREQUIS

- Être issu d'une classe de 3ème (Générale, Prépa-Pro), de CAP ou de Seconde.
- Apprécier le contact avec les clients
- Être dynamique et faire preuves d'initiatives,
- Avoir envie de découvrir divers secteur de la vente
- Passer un entretien de motivation
- Inscriptions selon modalités spécifiques à chaque statut

OBJECTIFS

Obtenir un diplôme de niveau 4

Être accompagné dans la construction d'un projet professionnel et dans son orientation post-seconde

Acquérir des compétences dans les secteurs de la vente, de l'animation et de la gestion d'un point de vente.

Acquérir de l'expérience professionnelle

Acquérir de l'autonomie, le sens de l'organisation

Retrouver une motivation scolaire et une confiance en soi

MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS

- Faire un entretien de motivation
- Inscription selon modalités spécifiques à chaque statut

La formation commence en septembre et les inscriptions sont possibles jusqu'au 1er octobre.

TARIFS

Les tarifs sont donnés lors d'un rendez-vous d'inscription
(possibilités d'obtenir des aides financières...)

ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP

Prise en compte des élèves en situation de handicap :

- Infrastructures accessibles aux personnes en situation de handicap
- Adaptation de la formation
- Possibilité de mise en place d'une AVS (Auxiliaire de Vie Scolaire)
- La MFR de Saint-Chamond possède un internat de 60 places et organise une vie résidentielle active (veillées,...) afin de proposer des capacités d'accueil et des conditions de vie de qualité aux internes.



MFR DE SAINT-CHAMOND

2 rue du chemin de Fer - 42400 SAINT CHAMOND

04 77 22 11 02 - mfr.st-chamond@mfr.asso.fr - www.mfr-stchamond.fr

FORMATIONS EN ALTERNANCE ECOLE / ENTREPRISE

Seconde BAC PRO Conseil Vente Toutes Options

Cultivons les réussites



MÉTHODES MOBILISÉES

- ★ Un établissement à taille humaine
- ★ Un suivi individualisé
- ★ Des activités /Projets

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- ★ Pas d'évaluation pour l'obtention du BAC PRO en classe de seconde Conseil Vente
- ★ En classe de 1ère et Terminale : Contrôle continu et épreuves terminales

Des activités /Projets
Des visites d'entreprises et salon professionnels (Forum de la Franchise, Click and Shop, Drive...), des actions locales (décoration des vitrines de commerces, des sorties culturelles, musées...)

DURÉE

- ★ 17 semaines de cours
- ★ 21 semaines en entreprise

DÉBOUCHES ET PASSERELLES

- ★ Après la seconde Conseil Vente :
 - BAC PRO Conseil Vente sous statut stagiaire avec le choix d'une option (alimentaire, animalerie, produits de jardins)
 - BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente par apprentissage (rémunération mensuelle de l'apprenant en lien avec la signature d'un contrat d'apprentissage)

CONTENU DE LA FORMATION

- En centre de formation :
 - Capacités générales
 - Communiquer dans un contexte social et professionnel en mobilisant des références culturelles
 - C2- Communiquer dans une langue étrangère dans les situations courantes de la vie professionnelle
 - C3- Développer sa motricité
 - C4- Mettre en œuvre des savoirs et savoir-faire scientifiques et techniques
 - Capacités professionnelles
 - C5- Conseiller le client sur les produits alimentaires et les vins et spiritueux
 - C6- Situer l'entreprise dans son environnement socioprofessionnel
 - C7- Communiquer en situation professionnelle
 - C8- Organiser son travail en fonction de la politique commerciale de l'entreprise
 - C9- Mettre en œuvre des techniques de vente de produits alimentaires/de vins et spiritueux
 - C10- Gérer un rayon de produits alimentaires/de vins et spiritueux dans le respect de la réglementation et de la sécurité
 - C11- Mettre en œuvre des pratiques professionnelles liées aux produits alimentaires/vins et spiritueux vendus dans une perspective de durabilité
 - C12- S'adapter à des enjeux professionnels particuliers
- En milieu professionnel
 - Des stages individualisés pour une découverte approfondie du monde du travail et une meilleure orientation professionnelle.

MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE ET DE LA SOUVERAINETÉ ALIMENTAIRE - RNCP35185 - BAC PRO - Technicien conseil vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)
Date d'échéance de l'enregistrement : 01/09/2026

Les informations présentées dans cette brochure sont soumises à réserve de mise à jour en cours d'année.

MAJ de la plaquette : 10/11/2025